

BEST-RAUM  
Grunder  
Leuenberger

Konzepte  
Farbe  
Form  
Material

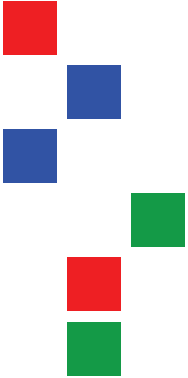


# Seminarprogramm 2011



STRUCTOGRAM®

Der entscheidende Vorteil in Alltag und Beruf entsteht durch bewusste Sozialkompetenz. Mit vertiefter Selbst-, besserer Menschen- und optimaler Kundenkenntnis werden ihre Bedürfnisse klarer erkannt und beachtet. Die dreiteilige Structogram® Seminarreihe vermittelt ihnen diesbezüglich neue Erkenntnisse und lehrt sie diese gezielt zu nutzen. Werden Sie sich im ersten Seminar ihrer selbst bewusst und deren Wirkung auf Mitmenschen. Das zweite Seminar befähigt Sie Teamstrukturen zu erkennen und optimal zu nutzen. Das Abschlussseminar vernetzt ihr neues Wissen mit den Mechanismen des erfolgreichen Verkaufs und dem Umgang mit Menschen.



„Habe etwas ganz neues Entdeckt und sehe jetzt auch wieso ich bei bestimmten Handlungen entsprechend reagiert oder entschieden habe. sehr spannend! " "

Unternehmer aus der Region Oberaargau

## Selbstkenntnis

Im ersten Seminarteil erarbeiten sie ihr persönliches Structogramprofil, interpretieren die neuen Erkenntnisse in praktischen Beispielen und kennen danach ihre Chancen und Risiken.

Richtet sich an: Persönlichkeitsinteressierte Menschen mit dem Wunsch am optimalem Einsatz ihrer Fähigkeiten.

Seminardauer: 1 Tag

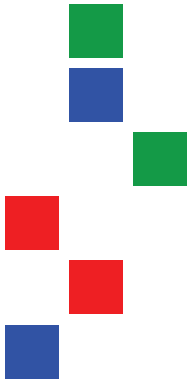
Seminarort: Langenthal

Datum: siehe Anmeldeformular

Kosten: CHF 465.-Fr. inkl. Lehrmittel und Pausengetränk

Leitung: Stefan Leuenberger, lizenziierter Trainer  
STRUCTOGRAM® Training System 1, 2 und 3

Seminarziel: Sie kennen ihr Structogram®, wissen ihrer Chancen und Risiken und sind sich ihrer Wirkung auf Menschen bewusst.



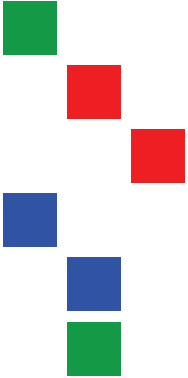
„Kann jetzt nicht nur mich selber, sondern auch meine Mitmenschen besser einschätzen und ohne Vorurteile die Menschen nehmen wie sie sind.“

Seminarteilnehmerin aus der Region Bern

## Menschenkenntnis

Der zweite Seminarteil vertieft das Wissen aus dem ersten Seminar. Neu lernen sie das Wirkungsprinzip des Triogramm's kennen. Dadurch gelingt es ihnen Handlungsmuster anderer Menschen zu erkennen, einzuordnen und gezielt einzusetzen.

- Richtet sich an: Teilnehmer des ersten Seminars welche andere Menschen gezielter erkennen möchten. Dadurch Gespräche, Verhandlungen und Situationen konkreter strukturieren und steuern können.
- Seminardauer: 1 Tag
- Seminarort: Langenthal
- Datum: siehe Anmeldeformular
- Kosten: CHF 465.-Fr. inkl. Lehrmittel und Pausengetränk
- Leitung: Stefan Leuenberger, lizenziertes Trainer  
STRUCTOGRAM® Training System 1, 2 und 3
- Seminarziel: Erkennen der Structogramausrichtung von Menschen, kennen Triogramm®, nutzen der Triomap® zur Navigation in Teams, Kommissionen und anderen Beziehungen



„Mann muss sich im Leben ständig verkaufen, dies gilt für jedermann. So ist es empfehlenswert und sinnvoll alle Mitarbeiter zu schulen.“

Schreinermeister aus der Innerschweiz

## Kunden-, Marktkenntnisse

Basierend auf den Erkenntnissen der Seminare eins und zwei wird das Structogram<sup>®</sup> und die Triomap<sup>®</sup> nun konkret mit den Themen Verkaufen, Bewerben und Verhandeln vernetzt. Sie analysieren Unternehmen, Produkte und Marketingmassnahmen nach Structogram-Kriterien und erlangen so eine Effizienzsteigerung am Markt.

Richtet sich an: Teilnehmer der Seminare eins und zwei welche den täglichen Umgang und Kontakt mit Menschen, Unternehmen und Produkten effizienter, klarer und erfolgreicher gestalten wollen.

Seminardauer: 1 Tag

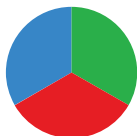
Seminarort: Langenthal

Datum: siehe Anmeldeformular

Kosten: CHF 465.-Fr. inkl. Lehrmittel und Pausengetränk

Leitung: Stefan Leuenberger, lizenziierter Trainer  
STRUCTOGRAM<sup>®</sup> Training System 1, 2 und 3

Seminarziel: Anwenden der Triomap<sup>®</sup> zur Analyse von Unternehmen, Produkten, Kompetenz- und Effizienzsteigerung im Verkauf, Marketing, Bewerbung und Verhandlungen, vernetzen des Wissens aller drei Seminare



STRUCTOGRAM®

BEST-RAUM  
Gründer  
Leuenberger

Konzepte  
Farbe  
Form  
Material



## Anmeldung

Haben Sie sich entschlossen ihr Wissen zu Selbst-, Menschen- und Kundenkenntnisse zu erweitern? Bitte kreuzen Sie die entsprechenden Seminare an und senden den Talon per Fax oder E-Mail.

	Selbstkenntnis 1	Menschenkenntnis 2	Kunden- Marktkenntnis 3
Seminarreihe L	Sa 22.1.11 9.00 - 17.00	Sa 12.2.11 9.00 - 17.00	Sa 5.3.11 9.00 - 17.00
Seminarreihe M	Di 8.3.11 9.00 - 17.00	Mi 9.3.11 9.00 - 17.00	Fr 11.3.11 9.00 - 17.00
Seminarreihe N	Di 14.6.11 9.00 - 17.00	Mi 15.6.11 9.00 - 17.00	Fr 17.6.11 9.00 - 17.00
Seminarreihe O	Di 13.9.11 9.00 - 17.00	Mi 14.9.11 9.00 - 17.00	Fr 16.9.11 9.00 - 17.00
Seminarreihe P	Sa 29.10.11 9.00 - 17.00	Sa 12.11.11 9.00 - 17.00	Sa 3.12.11 9.00 - 17.00
Seminarreihe Q	Di 6.12.10 8.00 - 17.30	Mi 7.12.10 8.00 - 17.30	Fr 9.12.10 8.00 - 17.30

Name, Vorname: \_\_\_\_\_

Strasse Nr. \_\_\_\_\_

PLZ, Ort: \_\_\_\_\_

Telefon: \_\_\_\_\_

E-Mail: \_\_\_\_\_

Anmeldefrist bis 12 Tage vor Kursbeginn oder nach telefonischer Vereinbarung. Die Anmeldungen sind verbindlich und werden nach Eingang berücksichtigt. Abmeldungen sind nur bis 6 Tage vorher möglich, für spätere wird ein Betrag von Fr. 100.- für administrative Arbeiten in Rechnung gestellt. Wir behalten uns vor, bei ungenügender Teilnehmerzahl einzelne Seminare zu verschieben oder Seminare abzusagen. Rund 8 Tage vor Seminarbeginn informieren wir Sie mit detaillierten Angaben zu ihrer Anmeldung.

4900 Langenthal  
Südstrasse 20

Telefon 062 923 8778  
Telefax 062 923 8668

info@best-raum.ch  
www.best-raum.ch